|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| kolmapäev, 15. märts 2017 | **Indrek Maripuu** | **1.moodul** |
| neljapäev, 16. märts 2017 |
| kolmapäev, 29. märts 2017 | **Indrek Maripuu** | **2.moodul** |
| neljapäev, 30. märts 2017 |
| kolmapäev, 12. aprill 2017 | **Argo Teral****Indrek Maripuu** | **3.moodul** |
| neljapäev, 13. aprill 2017 |
| kolmapäev, 26. aprill 2017 | **Indrek Maripuu** | **4.moodul** |

**I moodul: Strateegiline planeerimine väikeettevõttes**

**1. päev: Mina – ettevõtja. Äriidee ja ärimudel**

* Sissejuhatus koolitusprogrammi
* Mina kui ettevõtja
* Minu äriidee ja visioon
* Ärimudel

**2. päev Ärimudeli arendamine. Strateegia. Toote/teenuse disain**

* Ettevõtlustoetused (MAK)
* Minu ettevõtte ärimudel
* Strateegia
* Ärimudeli arendamine
* Toote ja teenuse disain

**II moodul: Turundus ja müük**

## 3. päev: Turundusuuringud ja turundusstrateegia

* Turundus kui strateegilise konkurentsieelise looja
* Turundusuuringud ja -strateegia:
* Turundusmeetmed ja –kanalid

**4. päev: Turundus- ja müügiplaan. Hinnastrateegia**

* Turundusplaani koostamine
* Müügiplaani koostamine
* Hetkeolukorra analüüs

**III moodul: Finantsjuhtimine ja -planeerimine**

**5. päev: Finantsjuhtimine. Raamatupidamine. Maksud.**

* Finantsaruanded ja raamatupidamine
* Ettevõtlusega seotud maksud
* Esmane eelarve

**6 päev: Finantsprognooside koostamine**

* Investeeringute planeerimine
* Finantsprognooside koostamine

**IV moodul: Juhtimine. Äriplaanide esitlus**

## 7 päev: Meeskond ja juht. Äriplaanide esitlused.

* Juhi roll ja enesejuhtimine
* Meeskond ja partnerid
* Kohaliku ettevõtte edulugu
* Äriplaanide esitlused ja tagasiside

# **Koolitajad**

Indrek Maripuu

Indreku põhifookus konsultandi ja koolitajana on strateegiline planeerimine, äriloovuse ja ärimudeli arendus. Ta on viimase 10 aasta jooksul nõustanud ja koolitanud enam kui 200 ettevõtte võtmeisikuid. Aidanud koostada äriplaane, tasuvusanalüüse ja strateegiaid. Viinud läbi **sadu ajurünnakuid** erinevates organisatsioonides, kuidas olla **konkurentidest nutikam.**

Ta on keskendunud mõttemustrite murdmisele – aitab meeskondadel süsteemselt defineerida uusi lahendusi vajavaid olukordi, leida uusi ideid ning neid arendada, analüüsida ja “maha müüa”.

Oma kogemustele ja rahvusvahelistele metoodikatele tuginedes on Indrek kokku pannud [unikaalse metoodika](http://www.maripuu.eu/nelja-rolli-mudel/), mis aitab treenida out-of-box mõtlemist – ta teeb selle põhjal koolitusi ja nõustab organisatsioonide arendus- ja tootearendusprojekte.

Nende tööde kõrvalt on ta 5 aastat Tallinna Tehnikaülikooli tudengitele ettevõtlust õpetanud, olnud AS Keila Taastusravikeskus nõukogu esimees ja portaali juhtimine.ee toimetaja. Lisaks tegeleb ta maaelu edendamisega olles üks [Ogarate Talude Võrgustiku](http://ogaradtalud.ee/) asutajaid.

Argo Teral

Argo  omab magistrikraadi rahanduses ja arvestuses (TÜ). On olnud ning on jätkuvalt  mitmete osaühingute juhatuses (Renlog Eesti OÜ jt.), kus tema vastutusalaks on muu hulgas ka ettevõtte rahandus. Samuti on tegev ka mittetulundus-sektoris.  Koolitajana viinud läbi peamiselt finants- ja rahandusalaseid koolitusi  aastast 2009.

Argo Teral on kogemusega alustavate ettevõtjate raamatupidamise ja finantskoolitaja, kes on läbi viinud üle Eesti finants- ja raamatupidamiskoolitusi. Tema peamiseks sihtgrupiks on alustavad ettevõtjad.Siiri on Eesti Konsultantide Assotsiatsiooni ja Eesti Kvaliteediühingu liige. Ta on läbinud andragoogi (täiskasvanute koolitaja) koolitusprogrammi ja omab NLP Practitioner sertifikaati.